

董明珠与雷军赌约仅剩一年 小米营收过千亿元逼近格力



而雷军也最先鼎力大举生长线下，甚至涉足了规模重大的地工业。小米先是在全国各地一再试水线下零售渠道，拓展实体门店，通过小米之家大规模扩展品类，又与多家地产开发商在智能家居上告竣互助。今年，又有新闻传出，万科和小米互助建房。

在董明珠的计划中，格力电器是要从天下最大的专业化空调企业，跨越到兼具生产智能装备、数控机床、机械人、模具的大型工业团体公司。而在她眼中，现在格力电器已经实现了这一目的。

今后，董明珠与雷军的赌约成为业界经常提起的话题，董明珠和雷军也“暗战不停”，董明珠更是放言“格力做手机，分分钟灭掉小米”。

小米规模近几年可谓增速迅速。在与董明珠定下赌约后，在2014年完成融资的小米估值到达450亿美元-460亿美元，虽其在去年一度遭遇销售震荡，但现在已重新恢复高增加，小米的收入凌驾1000亿元。有新闻称，小米克日正与投行商讨IPO事宜，为2018年的IPO（首次公然刊行）做准备。

日前，面临外界再次提及的赌约问题，董明珠回应称：“我信赖我能赢。”她透露，格力电器现在除了进入汽车、智能制造等领域，其还通过机械人进入了食物、医疗等行业。

对于自信的缘故原由，她表现是由于格力的创新动员员业绩的增加。“格力不仅是销售的增加，更主要的是通过自主创新、智能转型，效率在发生转变。”

“2017年我很快乐。”谈及对这一年的感受，董明珠说，其快乐不仅是由于销量的增加，而是格力电器通过创新和转型，取得了更好的生长。

而格力电器在2016年营收到达1101亿元，增加10.8%。利润154亿元，增加23.5%。利润增速是销售收入的两倍多，生产效率获得提升。2017年上半年，格力电器营收规模为546.37亿元。业内人士预计，格力电器在2017年整年较去年会继续有所增加。现在看来，两家巨头之间的规模差距正在缩小。

多元化，已成为格力快速扩大增加规模的主要途径。

董明珠与雷军的赌约限期还剩一年，两位大佬各自率领自己的企业和团队睁开最后的打击。

而雷军也并没有闲着，他在与地产大佬一再牵手之后，又计划起了小米的上市。

一句玩笑式的赌局，却把两位大佬和两家公司推上了舆论的风口浪尖。

赌约还剩一年期

虽然这5年间，董明珠和雷军并未自动提起赌约之事，但不难看出两位大佬背后的企业在这几年里均行动一再，剑指规模的扩张。



虽然该新闻还未被小米方面确定，但小米对房地工业的野心却不小。此前雷军斥资1亿元入股了YOU+国际青年公寓，今年9月份王健林在万达团体总部会见了雷军及小米的团队。业内人士推测，双方的商谈话题或许会涉及小米之家或者小米专卖店方面的互助。

谈及与雷军的赌约，董明珠克日表现，“我信赖我会赢！实在要钱不要钱真的不是太主要，更多的是通过这样一个（形式）激励各人，我以为更多的是让人们越发激情。”

借助多元跨界 格力放肆扩张

格力在董明珠的领导下，在这短短5年里，先后进入了手机、汽车等领域，并通过智能装备等工业向医疗、食物行业扩张，欲实现格力的规模再造目的。

而借助在多元领域的扩张，格力电器的规模也迅速扩张。2017年，格力电器净利率到达15%，税收凌驾200亿元。近5年，格力电器缔造的营收是已往21年营业总收入的1.9倍、利润4倍，给国家缴纳的税收也高于3倍。

事务要追溯到四年前。2013年，在央视年度经济人物仪式上，雷军与董明珠均获得年度经济人物。在颁奖环节中，雷军董明珠就地许下“世纪之赌”。雷军表现若是五年内小米模式营业额击败格力的话，愿董明珠赔给自己1元。董明珠则立马回应，声称若是被击败，愿意赔上10亿元。

现实上，格力的多元化从五年前就已最先，在短短几年内，格力迅速扩张，进入了空调、冰箱、洗衣机、烟灶消、电饭煲等家电领域，后又借助新兴领域的兴起加速开拓了人工智能、新能源市场。这一年里，格力电器多元化脚步显着加速，加速扩张了汽车、智能装备工业。

4月7日，美国国防部长哈格尔（左一）抵达青岛国际机场，中国国防部外事办公室主任关友飞海军少将

(右一)到机场迎接。

有了这套系统，电梯就有了一个“远程医生”，能接入互联网，能随时得到及时、高效的维护。

当前文章：<http://www.ur1555.com/news/12971-20171121.pdf>

发布时间：2017-12-14 01:29:12

[召唤万岁](#) [iphone8什么时候出来](#) [华强北iphone8视频拆机](#) [青海快三今日推荐](#)
[甘肃快3开奖结果走势](#) [北京赛车pk10软件试用](#) [iphone8小丑鱼壁纸](#) [博加娱乐](#) [云南11选五走势](#)
[iphone8上市iphonese会降价吗](#)